



Enlaces – Red de Inversionistas Angeles

¿Cómo estimular la creación de redes de inversionistas ángeles?



Introducción

Emprendimientos dinámicos

Empresas diseñadas para crecer rápido:

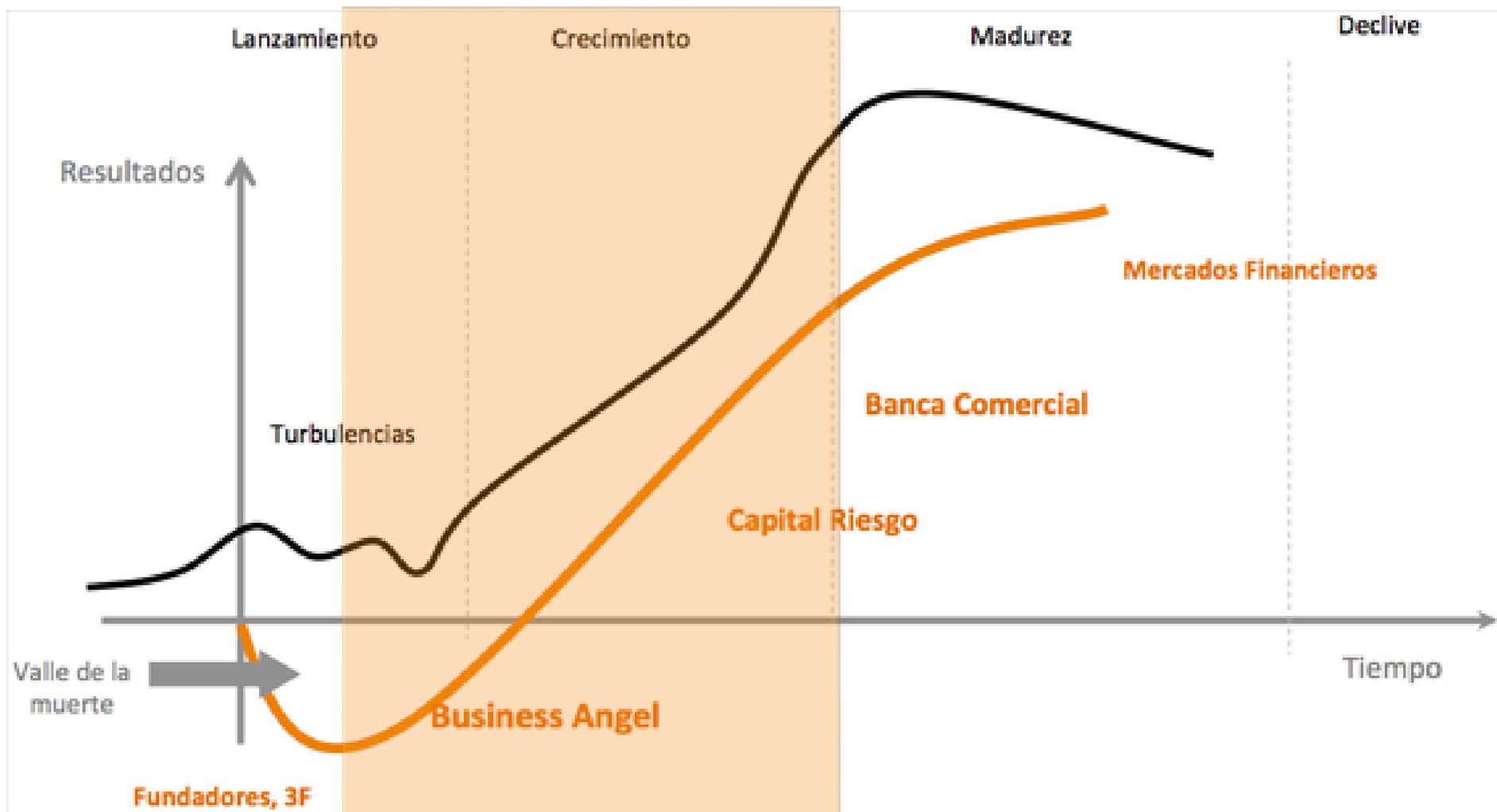
- ❑ Emprendimientos innovadores (diferenciación)
- ❑ Ofrecen productos o servicios que sus clientes aman (encaje producto-mercado)
- ❑ Escalables a nivel internacional (tamaño de mercado)
- ❑ Destacado equipo emprendedor que se complementa.

Inversionistas ángeles

Individuos que:

- ❑ Disponen de **recursos económicos** para invertir y que en caso de perderlos no afectan significativamente su patrimonio
- ❑ Cuentan con probada **experiencia empresarial**
- ❑ Están dispuestos a **asumir riesgos**
- ❑ Disponen de tiempo e interés para involucrarse **en el apoyo de emprendimientos dinámicos**

Etapas del emprendimiento y sus fuentes de financiamiento



¿Cómo estimular la creación de redes de inversionistas ángeles?

- ▣ Un ecosistema emprendedor robusto
- ▣ Emprendimientos exitosos
- ▣ Recursos para la gestión y simplificación del proceso de inversión
- ▣ Un marco regulatorio que facilite el emprendimiento y brinde garantías al inversionista

Ecosistema emprendedor

“Las redes de inversionistas ángeles son un componente más del ecosistema emprendedor.”

Ecosistema emprendedor RD



Dimensiones más desarrolladas:

- Condiciones de la demanda
- Cultura emprendedora
- Condiciones sociales

Dimensiones menos desarrolladas:

- Sistema educativo
- Plataforma de Ciencia y Tecnología
- Financiamiento
- Políticas y regulaciones

Fuente: Condiciones Sistémicas para el Emprendimiento Dinámico, Prodem, 2015.

Emprendimientos exitosos

Emprendimientos exitosos

En cada ecosistema hay emprendimientos que se destacan por su influencia sobre las siguientes generaciones de emprendedores.

Este fenómeno se conoce como **“Efecto Multiplicador”**.

Y se traduce en la **capacidad que tienen los emprendedores exitosos** en multiplicar su impacto **inspirando, invirtiendo, y dando mentoría a otros emprendedores.**

MAPA DEL SECTOR TECH DE BUENOS AIRES 1990-2011

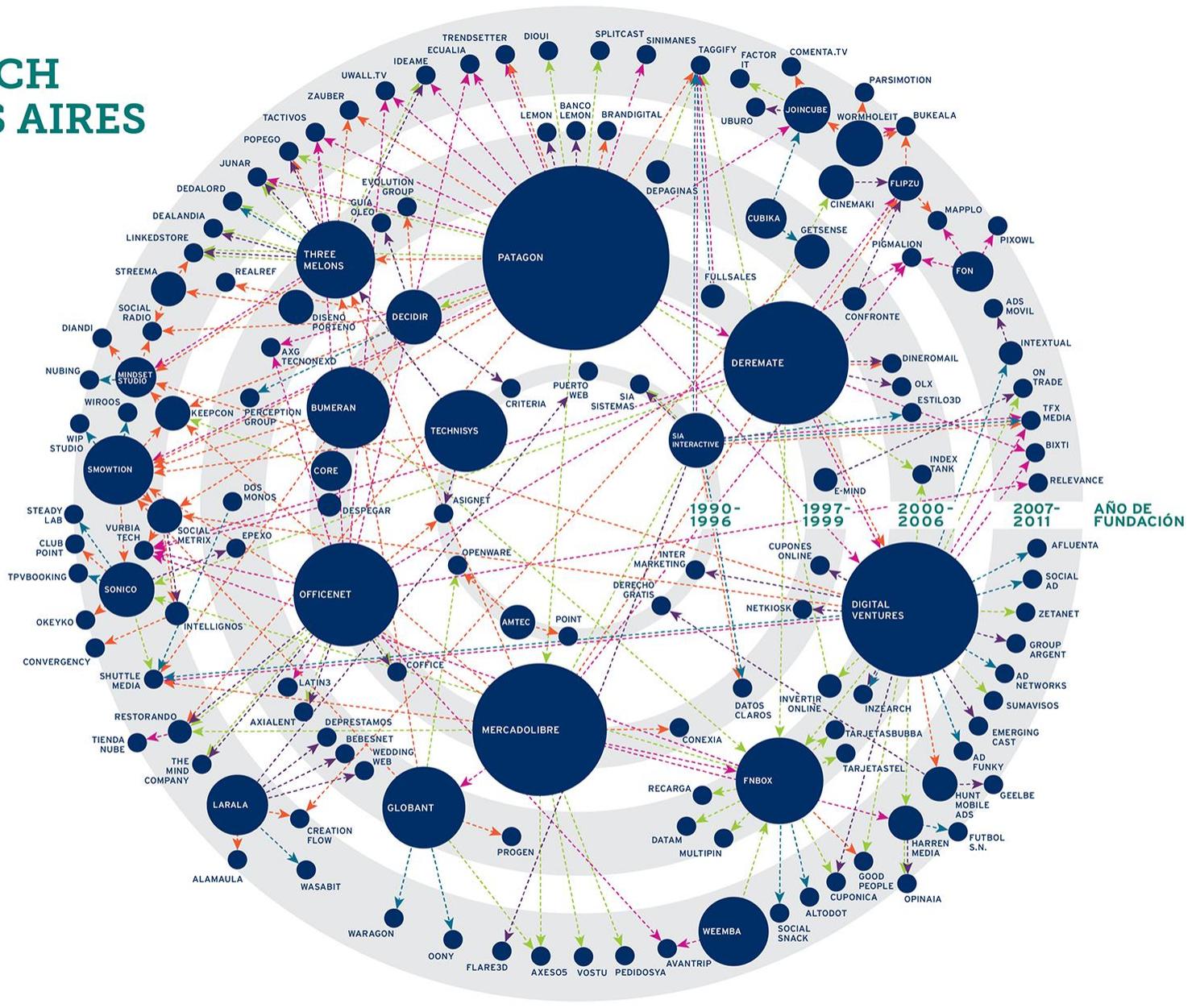
Compañías:

El tamaño del círculo refleja el número de conexiones salientes de los emprendedores de cada compañía

Tipo de conexiones:

- MENTORÍA
- INSPIRACIÓN
- INVERSIÓN
- EX-EMPLEADO
- FUNDADOR

Nota: Los emprendedores están representados por sus compañías más prominentes.



MAPA DE LA RED SOCIAL DEL SECTOR TECH EN BOGOTÁ

Compañías:

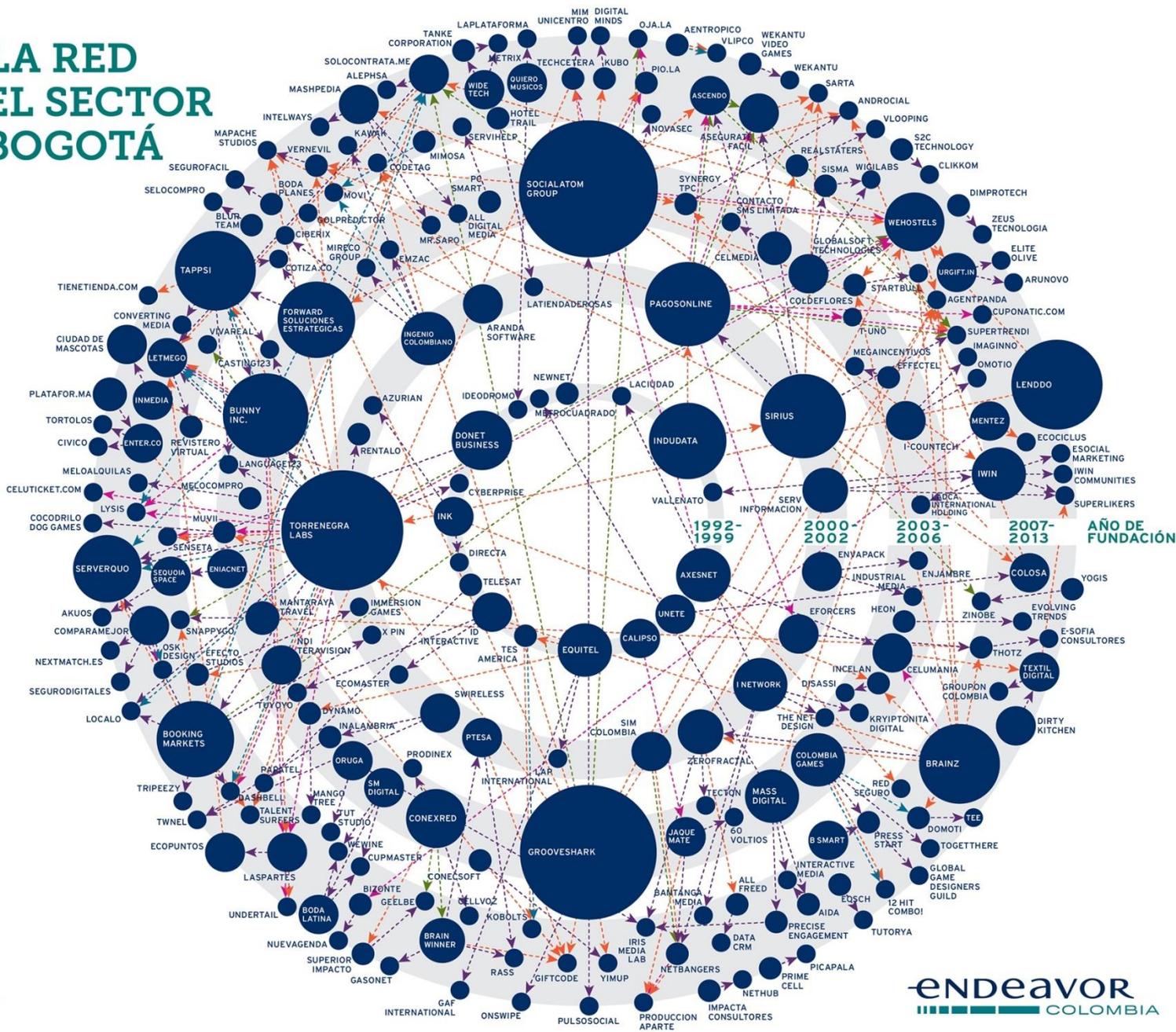
El tamaño del círculo refleja el número de conexiones salientes que tienen los emprendedores de cada compañía

Tipos de Conexiones

- MENTORÍA
- INSPIRACIÓN
- INVERSIÓN
- EX EMPLEADO
- FUNDADOR

Nota: Emprendedores están representados por su compañía más destacada

Este mapa está basado en respuestas a una encuesta. El mapa se representa conexiones entre emprendedores, pero es posible que no sea comprehensiva.



Recursos para la gestión de Redes

Propuesta de valor

Identificación

Análisis y
mentoría

Negociación y
estructuración

Ronda de
inversión

Seguimiento
post-Ronda

Documentos
legales de
inversión

Xcala

Enlaces es miembro de un selecto grupo de redes de inversionistas ángeles de América Latina y el Caribe, seleccionadas por el FOMIN y el IEEM para ser parte de Xcala.



xcala

Promoviendo la inversión ángel
en Latinoamérica y el Caribe.



Alianzas estratégicas

Patrocinadores



Colaboradores



Marco regulatorio

Marco regulatorio

- ❑ Regulaciones que agilicen la apertura y el cierre de empresas
- ❑ Reducción de la burocracia fiscal
- ❑ Protección del inversionista o accionista minoritario
- ❑ Facilitar la exportación y el cobro a través de medios de pago internacionales
- ❑ Regulaciones sobre nuevas formas de inversión (por ej. deuda convertible)
- ❑ Beneficios fiscales para los inversionistas

Burocracia fiscal

La burocracia fiscal es una pérdida de tiempo

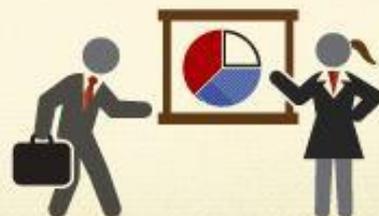
El tiempo promedio que las empresas gastan al año en preparar sus declaraciones fiscales, es:

América Latina
y el Caribe



503 horas preparando la declaración

Mundo



276 horas preparando la declaración

227 horas disponibles para trabajo más productivo



Principales logros de Enlaces 2014-2015

Principales logros 2014-2015

Creación de los Comités de evaluación de proyectos

Contratación de Director Ejecutivo

Proceso de evaluación y estructuración profesional y ágil

+ 143% de Δ inversionistas activos

+ 400% de Δ proyectos que aplican

US\$ 250 mil en nuevas inversiones



Discovery Pass.do



Enlaces – Red de Inversionistas Ángeles

Muchas gracias!